



Etude d'opportunité

Version. nov.09

Caractéristiques	Business Case - Etude d'opportunité
Etape	Conseiller
Durée	Suivant nombre de serveurs/sites ; typiquement de 3 à 10 jours
Type d'engagement	Forfait
Compétences engagées	Experts consultants / Architectes
Prestations associées	Analyse du TCO, Etude d'éligibilité, Définition de l'architecture cible
Outils associés	Méthodologie Arumtec

Clients cibles :

Clients désireux de monter un dossier d'opportunité auprès de leur direction générale, dégagant les apports financiers et technologiques de la virtualisation.

Objectifs de la prestation :

Le Business Case ou étude d'opportunité consiste à établir de façon chiffrée l'opportunité de virtualiser tout ou partie d'un parc de serveurs. Après inventaire de l'existant (serveurs, stockage), l'étude détermine par famille de serveurs et domaine d'utilisation l'apport financier de la virtualisation, les risques techniques, les ressources exigées et le timing de mise en œuvre.

Bénéfices client :

L'étude d'opportunité permet au client de déterminer globalement l'apport de la technologie de virtualisation dans un projet de consolidation de son parc, en fonction de ses objectifs et contraintes techniques ou économiques. A l'issue de l'étude d'opportunité, le client possède un document lui permettant d'identifier l'adéquation de la virtualisation pour chaque ensemble de serveurs, définir ses objectifs de densification des serveurs, et de retour sur investissement.

La présente offre de service présente un caractère général et informatif et n'est donnée qu'à titre indicatif. Malgré tout le soin apporté à sa réalisation et à son exactitude, cette offre ne peut pas constituer un document contractuel et ne saurait fonder une action en justice. Pour obtenir des informations précises et actualisées notamment sur les tarifs, contenu et modalités d'application de cette offre, nous vous recommandons de contacter notre service commercial. Arumtec mène une politique de développement permanent de ses offres et se réserve le droit de modifier sans préavis les informations, notamment celles relatives aux caractéristiques et des offres présentées, sans que cela puisse engager sa responsabilité.



Démarche méthodologique :

Phase 1 : Etude de l'existant (serveurs, stockage)

Il s'agit d'évaluer les aspects suivants :

- Architecture globale de la solution
- Performances de la solution
- Capacité d'évolution de la solution
- Procédures d'exploitation de la solution

Phase 2 : Détermination des zones d'utilisation de la virtualisation et des métriques clés

L'analyse de l'environnement permet d'établir :

- Les domaines candidats à la virtualisation
- L'établissement d'une matrice impact/risques sous l'aspect financier et technique
- Les aspects clés du projet de virtualisation si le « business case » est approuvé par le management.

Phase 3 : Constitution du dossier d'opportunité financier

Les deux premières phases conduisent les consultants Arumtec à émettre une série de recommandations :

- Scénarios de consolidation suivant le niveau de service attendu
- Classification des environnements suivant leur adéquation à la virtualisation

Cette classification permet d'établir un dossier d'opportunité financier, mesurant l'impact financier et technique de la virtualisation, et les exigences associées à la mise en place de cet environnement.

L'étude d'opportunité peut être suivie d'une étude d'éligibilité, qui permettra de déterminer le besoin de puissance des serveurs éligibles à la virtualisation, les règles de regroupement des machines virtuelles selon la classe de services et les impératifs de Disponibilité, de Performance, et de Sécurité.

La présente offre de service présente un caractère général et informatif et n'est donnée qu'à titre indicatif. Malgré tout le soin apporté à sa réalisation et à son exactitude, cette offre ne peut pas constituer un document contractuel et ne saurait fonder une action en justice. Pour obtenir des informations précises et actualisées notamment sur les tarifs, contenu et modalités d'application de cette offre, nous vous recommandons de contacter notre service commercial. Arumtec mène une politique de développement permanent de ses offres et se réserve le droit de modifier sans préavis les informations, notamment celles relatives aux caractéristiques et des offres présentées, sans que cela puisse engager sa responsabilité.

Contenu de l'offre :

L'étude d'opportunité comprend :

- 1 journée sur le site du client afin de collecter les informations nécessaires à la prestation et de collecter les informations statiques
- L'analyse des données collectées techniques et financières
- La présentation des recommandations techniques et financières aux équipes du client

Livrables :

Les livrables fournis lors de l'étude d'opportunité comprennent :

- Le dossier d'opportunité synthétisant l'analyse technique et financière proposée par Arumtec

Avantages de la solution Arumtec :

- Une méthodologie qui permet à la fois de combiner les caractéristiques techniques du parc de serveurs à consolider, ainsi que les spécificités techniques et organisationnelles du client
- Des métriques collectées sur plusieurs centaines de serveurs, permettant d'établir les scénarios cibles, le coût du projet et la durée de retour sur investissement
- A l'issue de l'étude d'opportunité le client possède les informations nécessaires à la validation du projet tant du point de vue technique que financier.
- Les informations recueillies peuvent servir lors des phases ultérieures – étude d'éligibilité et migrations (P2V)

Outils associés :

Arumtec a développé une série d'outils (Arum Eligibilité) qui permettent de collecter les données statiques et les données dynamiques. Les outils utilisés sont non intrusifs et n'ont aucun impact sur les performances ou la sécurité des plateformes.

La présente offre de service présente un caractère général et informatif et n'est donnée qu'à titre indicatif. Malgré tout le soin apporté à sa réalisation et à son exactitude, cette offre ne peut pas constituer un document contractuel et ne saurait fonder une action en justice. Pour obtenir des informations précises et actualisées notamment sur les tarifs, contenu et modalités d'application de cette offre, nous vous recommandons de contacter notre service commercial. Arumtec mène une politique de développement permanent de ses offres et se réserve le droit de modifier sans préavis les informations, notamment celles relatives aux caractéristiques et des offres présentées, sans que cela puisse engager sa responsabilité.

www.arumtec.net

